



ZelfScan Ondernemerskracht

Als ondernemer neem je “voor eigen rekening en risico deel aan het economische verkeer. Dat doe je op je eigen manier. Daarvoor ben je ondernemer geworden. Op je reis als ondernemer leer en ervaar je veel, maar heb je niet altijd alles in de hand. Je Ondernemerskracht kan lekkages oplopen of blokkades tegenkomen.

Leg na het invullen de QuickScan weg. Haal hem op een rustig moment weer tevoorschijn en loop je antwoorden nog eens na. Nu kun je voor jezelf bepalen waar je mee aan de slag kunt om je Ondernemerskracht te herstellen of versterken.

Ondernemer

Als ondernemer ben jij het centrum van je ondernemer, de spin in het web. Iedereen kijkt naar jou en verwacht van jou oplossingen.

1.	Ben ik meer bezig met wat ik moet doen dan met wat ik wil doen?	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
2.	Doe ik waar ik goed in ben?	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
3.	Krijg ik energie van mijn ondernemerschap?	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
4.	Heb ik een duidelijke visie op de doelen voor mijn bedrijf?	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>

Team

Een sterk team zorgt voor meer en meer tevreden gasten, dat je medewerkers langer blijven en dat je gemakkelijker nieuwe medewerkers krijgt. Met een sterk team hoef je minder in je onderneming te werken zodat je meer aan je onderneming kunt werken.

5.	Is voor iedereen in het team duidelijk wat er van hem of haar verwacht wordt?	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
6.	Is voor iedereen in het team duidelijk wat ze van mij mogen verwachten?	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>

Bedrijfsprocessen

7.	Ik heb goed inzicht in mijn kosten.	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
8.	Ik heb mijn processen efficiënt ingericht	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>

Communicatie & Marketing

9.	Ik ken mijn klanten	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
10.	Ik krijg nieuwe klanten	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>
11.	De kernboodschap van mijn bedrijf is duidelijk.	<i>Nooit</i>	<i>Soms</i>	<i>Vaak</i>	<i>Meestal</i>	<i>Altijd</i>

Als er bij een aantal vragen “Nooit” of “Soms” ingevuld staat, heb je flink werk aan de winkel. Bij “Vaak” is er ruimte voor verbetering. Daarmee kan je zelf aan de slag gaan. Op de website Ondernemersplein vind je veel informatie. KHN leden vinden op de site van deze branchevereniging ook veel bruikbare informatie. Liever steun op maat? Bel DeRuyterhof 06 22 99 54 14 voor een vrijblijvend gesprek. Kijk ook eens op www.deruyterhof.nl.

Naast deze zelfscan hebben we de **QuickScan Ondernemerskracht** met extra vragen over je ondernemerschap, team, klantenrelaties, product, concurrentie, rendement en liquiditeit. Met de QuickScan Ondernemerskracht kunnen we samen een effectief traject maken om jou Ondernemerskracht te optimaliseren. Meer weten? Mail info@deruyterhof.nl, Peter Reijters en ik neem contact met je op.

Veel succes!

